

PRINCESA CAVAZOS

20 Enero 1984

Monterrey, Nuevo León, México

hola@princesacavazos.com

Carrera	INGENIERO EN SISTEMAS DE INFORMACIÓN UNIVERSIDAD REGIOMONTANA, AC
Nivel	PROFESIONAL – TITULADA
Graduación	Mayo – 2005
Idioma	Español e Ingles
Área de Experiencia	VENTAS / MERCADOTECNIA / PUBLICIDAD / SISTEMAS / RELACIONES PUBLICAS
Habilidad	CREATIVA / PROACTIVA / AUTODIDACTA
Software	Mac/Windows, Office, ERP Intelisis, programas de diseño y edición,
Objetivo	Crecer como profesionista, alcanzar nuevas metas y aprender diferentes tipos de áreas para ser más eficiente en mi desempeño laboral

Experiencia Laboral

ASESORA COMERCIAL DE PUBLICIDAD EXTERIOR | GRUPO POL

FEB/11 - Actual – Monterrey, NL

RESPONSABILIDADES: Prospección, seguimientos, asesoría comercial de publicidad, mercadotecnia, innovación y estrategia, cierre de ventas y seguimiento post venta, coordinación con departamento de impresión y operaciones

Formación Profesional: *Creación del logo del sistema interno SAO, diseño de campaña publicitaria interna de la empresa, creación de iconos de soluciones y servicios de la empresa, presentación corporativa, propuesta comercial personalizada, mailing, diseño de panorámico para un cliente.

PUBLICISTA DE SUPLEMENTOS ESPECIALES | PERIÓDICO EL NORTE – GRUPO REFORMA

AGO/09 - NOV/10 – Monterrey, NL

RESPONSABILIDADES: Coordinación de suplementos, orientación de plan estratégico de publicidad, mercadotecnia, prospección, seguimientos, cierre de ventas y seguimiento post venta

Formación Profesional: *Creadora del suplemento Tecnologías de Información para Suscriptores de Periódico el Norte con fecha de publicación Marzo del 2009 *Promotora del suplemento IN Glamour & Lifestyle para Suscriptores del Periódico el Norte

GERENTE DE VENTAS | WIREDHOUSE

princesacavazos

ENE/09 - AGO/09 – San Pedro Garza García, NL

RESPONSABILIDADES: Diseño y desarrollo de proyectos, domótica, casas inteligentes con sistemas integrados tales como red, telefonía, audio ambiental, distribución de video, cámaras de vigilancia, home theater, pantallas táctiles, persianas motorizadas, control de iluminación. Atraer nuevos clientes, incrementar el buffet de arquitectos, seguimiento a proyectos, servicio post venta, capacitación constante en todas las TI

Formación Profesional: * Introducción de Domótica al sector de Vivienda tipo serie (casas inteligentes)

CONSULTOR COMERCIAL - VENTAS | GONET (IPSETECH)

MAR/08 - ENE/09 - Monterrey, NL

RESPONSABILIDADES: Venta de servicios de software y soluciones TI, mercadotecnia, diseño, publicidad e imagen de la empresa

Formación Profesional: *Conocimientos de Seguridad e Infraestructura, Soluciones de Negocio, Soluciones para el Sector Financiero, Servicios de Desarrollo de Software

CONSULTOR COMERCIAL - VENTAS | INTELISIS

FEB/06 - MAR/08 - San Pedro Garza García, NL

RESPONSABILIDADES: Relaciones públicas, ventas, seguimiento post venta, creación de demos verticalizadas por giro de cliente, demostración y presentación de demos del ERP Intelisis

Formación Profesional: * Pionera en mercado vertical funerario

Cursos

CURSO DE MERCADOTECNIA Y PUBLICIDAD

Programa impartido por el Dir. De Educación Ejecutiva de la EGADE Campus Monterrey
Dr. Fernando Mata Carrasco

CURSO DE INTELISIS ERP - CCI (Certificación Consultor Intelisis)

OTROS CURSOS

Audio Ambiental - Speaker Craft – Denon - Russound
Iluminación, Audio Ambiental, Pantallas Táctiles - Crestron
Iluminación – Lutron - Leviton
Panasonic Conmutadores – Multecsa
CCTV - Pelco
Persianas Motorizadas y No Motorizadas - Hunter Douglas
Home Theater
Voz y Datos - Lynksys